

SAMEN EEN MOOI EN SCHOON PRODUCT TELEN

Bij Vilosa staat de volgende generatie klaar om het roer over te nemen. Een goede overdracht van teeltkennis is daarbij van groot belang. Van Iperen ondersteunt Vilosa hierin met actuele kennis. De insteek van de samenwerking is om samen een mooi en schoon product te telen in een groeiende markt. Minder chemie en meer vergroening zijn daarbij belangrijke doelstellingen.

Tekst: Annemarie Gerbrandy, Fotografie: Sharon van den Berg

Vilosa is in 2018 ontstaan uit een samenvoeging van kwekerij De Veranda van Nick Groenewegen en Fred van Luijk en Solisplant van René van Dop. Het bedrijf heeft vier vestigingen in 's-Gravenzande, Honselersdijk en Monster, waar vooral Kalanchoë, Celosia, chrysant en Princettia worden geteeld. Het gesprek voor KAS vindt plaats op de locatie Waellandweg in Monster, recentelijk gespecialiseerd in het telen van Kalanchoë Specialties. In deze kwekerij gaat Nick Groenewegen (62) binnenkort het stokje overdragen aan Tim van Luijk (28), de nieuwe teeltspecialist op deze locatie. De kwekerij is tevens de kraamkamer van alle noviteiten van Vilosa. "Wij doen hier productontwikkeling om mooie potplanten te maken, we durven onze nek uit te steken en te experimenteren", zegt Tim. "De Specialties zijn een meerwaarde voor Vilosa en een meerwaarde voor de markt."

Zoeken naar speciale soorten

Het glastuinbouwbedrijf betreft de bijzondere Kalanchoësoorten onder andere van het Deense veredelingsbedrijf Queen. Vilosa zoekt de meest aparte producten uit, vertelt Nick, om die op het eigen bedrijf verder te ontwikkelen. Daarin heeft de kwekerij het alleenrecht voor Europa. Het gaat hier niet alleen om Kalanchoë potplanten,

maar ook om snijplanten, bepaalde rassen die te kort blijven om te snijden. "Wij proberen daar dan potplanten van te maken", legt de kweker uit. Maar er wordt ook met andere bedrijven samengewerkt, zoals Dümme Orange. "Daar komen de Magic Bells en Lucky Bells vandaan, soorten die we al twintig jaar telen. We zijn altijd op zoek naar speciale soorten, die kunnen ook bij andere veredelaars vandaan komen. Vilosa heeft nu zeven verschillende soorten Specialties in het assortiment, met allemaal een eigen type en naam en allemaal in 14 cm potmaat. Door deze soorten herkenbaar te positioneren is de beste afzet mogelijk."

Van Iperen ondersteunt Vilosa met actuele en toekomstige kennis over gewasbescherming, water, bemesting en verpakking. Herman Vermeer en Arjan Spaans van Iperen zijn daarbij belangrijke aanspreekpunten. Herman Vermeer is technisch specialist gewasbescherming en komt al een jaar of vier op de locatie Waellandweg over de vloer. "We voerden al overleg over de actuele situatie wat betreft ziekten en plagen en de beste behandeling daarvoor." Vanuit deze samenwerking zijn Herman en accountmanager Arjan Spaans een zeswekelijks overleg met Fred van Luijk gestart, die over de gewas-

bescherming van alle kwekerijen van Vilosa gaat. Arjan: “Het gewasbeschermingsbeleid is voor alle vestigingen gestandaardiseerd. Vilosa is een duurzaam en milieuvriendelijk bedrijf, de kwekerij is MPS- en Planet Proof-gecertificeerd. Dat betekent dat er wordt ingezet op minder chemie en meer vergroening.”

Uitdaging: luisbestrijding

Een uitdaging in de gewasbescherming van Kalanchoë is luisbestrijding. Vilosa en Van Iperen zijn de uitdaging aangegaan om te zoeken naar mogelijkheden om een zo’n schoon mogelijk product te telen. Maar het aantal chemische middelen wordt steeds schaarser en de overstap naar groene middelen of biologie blijkt nog niet zo eenvoudig. Herman: “De Kalanchoë is een sierteeltproduct. Vrijwel alle afnemers tolereren geen enkel beestje op de plant; dus geen luis, maar ook geen natuurlijke vijand of het resultaat van de biologische bestrijding, een mummie van een luis. Met biologische luisbestrijding kan het echter voorkomen dat er nog een beestje aanwezig is. Wat dat betreft lopen de eisen van de overheid en de afnemer van het product niet helemaal gelijk op.” Nick vervolgt: “Een ander knelpunt is dat wij zwavel gebruiken tegen meeldauw. Daarom valt het niet altijd mee om biologie in te zetten.”

Nick en Tim kijken samen met Van Iperen welke middelen werken en welke niet. Daarbij schromen zij niet een nieuw middel een kans te geven. Tim: “We kijken hoe de plant op een middel reageert: wat werkt wel of niet en is er kans op schade aan het gewas.” Herman: “Er zijn groene middelen die tegen luis helpen, maar óók de plant kunnen beschadigen. Kalanchoë heeft een gevoelige waslaag op het blad, daar zijn die middelen dan te scherp voor. Dan heb je weliswaar geen luis, maar ook geen mooie plant.” Vilosa heeft samen met Ton van Hulten, technisch specialist bemesting bij Van Iperen, stappen gezet om tot de juiste samenstelling van voeding (bemesting) te komen, voor een weerbaardere plant. Het gaat hier om

een mestoplossing met kalisulfaten in plaats van kalisalpeter, om stikstof in bemesting naar beneden te krijgen. Arjan: “We bouwen als Van Iperen een heel team van specialisten om Vilosa heen. Binnen Vilosa heeft ook iedereen zijn eigen specialisme. De diepgang wordt door de specialisten zelf georganiseerd. Zo probeer je de samenwerking te zoeken.”

In het geval van de locatie Waellandweg werken Nick en Tim nauw samen met Herman. Nick teelde het 14 cm assortiment in een verouderde kas aan de Nieuweweg in Honselersdijk, die wordt nu verkocht. Deze kas is veel moderner, vertelt hij. “De omstandigheden zijn heel anders dan aan de Nieuweweg, met meer belichting, energiezuiniger, een WKK en een waterontsmettingssysteem met Uv-straling. De uitdaging is om daar zo efficiënt mogelijk mee om te gaan. Als ik ergens tegenaan loop of iets wil weten, kan ik Herman daarvoor bellen als sparringspartner.” Maar dat gaat binnenkort veranderen. Nick: “Fred en ik zijn 60-plus en gaan het wat rustiger aandoen. We dragen onze kennis graag over aan de jeugd.”

Nieuwe ontwikkelingen, nieuwe kennis

Vilosa heeft sinds de fusie in 2018 grote stappen gezet. Het bedrijf heeft een nieuwe kas gekocht aan de Zwartendijk in Monster én er staat een nieuwe generatie te trappen om samen met René van Dop met het bedrijf verder te gaan, te weten Roy Groenewegen (zoon van Nick) en Rick en Tim van Luijk (zoons van Fred). Tim: “Ik was bedrijfsmanager, ik liep tussen de teelt en de verkoop in. Nu komt de weg vrij voor een nieuwe functie als teeltman.” Hij ziet kansen voor de samenwerking met Van Iperen op het gebied van groene middelen en biologie. “Die kant gaan we steeds meer op, dat wordt het nieuwe telen.” Herman besluit: “Nick heeft veel teeltkennis en Tim ziet en leert weer andere dingen. De volgende generatie vormt een eigen visie op nieuwe ontwikkelingen. Het is voor Van Iperen belangrijk om in dat proces mee te gaan en daarop in te spelen met actuele en toekomstige kennis.” ■



VILOSA IN HET KORT

Vilosa is in 2018 ontstaan uit een samenvoeging van kwekerij De Veranda van Nick Groenewegen en Fred van Luijk en Solisplant van René van Dop. Het bedrijf heeft vier vestigingen in 's-Gravenzande, Honselersdijk en Monster. Op de nieuwe 3,8 ha grote vestiging aan de Zwartendijk in Monster worden 8 cm Kalanchoë, Potchrysanten, Celosia en groenteplanten geteeld. De locatie van 1,5 ha aan de Waellandweg is de kraamkamer voor nieuwe soorten en de nieuwe locatie voor de Specialties. In de 4 ha kas aan de Laan van de Heilige Lambertus in 's-Gravenzande worden 10,5 cm potmaat Kalanchoë en Princettia geteeld. De oude kas aan de Nieuweweg in Honselersdijk (1,5 ha), met voorheen de Specialties en Celosia, wordt verkocht. De volgende generatie, te weten Roy Groenewegen (zoon van Nick) en Rick en Tim van Luijk (zoons van Fred) staat klaar om samen met René van Dop het bedrijf voort te zetten.